

# Drone Result recherche un Commercial en CDD

**Lieu :** 2 avenue Georges Pompidou 29200 Brest

**Poste :** En tant que Commercial pour notre Centre de formation au télépilotage de drone, votre mission principale sera de développer la clientèle en proposant nos formations spécialisées dans le domaine du télépilotage de drones ainsi que nos prestations techniques. Vous serez le moteur de la croissance de notre Centre en identifiant et en saisissant de nouvelles opportunités commerciales en Bretagne.

Prise de poste envisagée le 01 mars 2024

**Missions :**

## 1. Prospection et Développement commercial :

- Identifier et contacter les organisations potentiellement susceptibles d'exploiter le drone dans leur activité,
- Développer un réseau de partenariats avec des acteurs du secteur du BTP, de l'immobilier, et de la communication,
- Participer à des événements professionnels et salons pour promouvoir nos offres de prestation technique et le Centre de formation.

## 2. Conseil et Suivi Client :

- Comprendre les besoins spécifiques des clients potentiels et leur proposer des solutions adaptées.
- Assurer un suivi régulier des clients pour garantir leur satisfaction et favoriser des relations durables.

## 3. Gestion Administrative :

- Établir les propositions commerciales et négocier les conditions contractuelles.
- Collaborer avec les équipes internes pour œuvrer à l'exécution des formations dispensées.

**Profil Recherché :**

- **Expérience :** Une expérience réussie dans la vente de services de formation ou dans le secteur du BTP ou de la communication est un atout.
- **Aptitudes commerciales :** Excellentes compétences en négociation, communication et relation client.
- **Mobilité :** Disponibilité pour des déplacements fréquents en Bretagne (véhicule d'entreprise)
- **Formation :** Un diplôme en commerce, marketing ou une formation équivalente est un atout.

**Conditions :**  CDD – temps plein  
 3 mois renouvelable  
 possibilité de renouvellement ou CDI à la clef  
 2 500€ brut mensuel + commission par paliers

Si vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies, avez un esprit commercial de chasseur et souhaitez contribuer au développement de notre entreprise, rejoignez-nous !

Envoyez votre candidature (CV uniquement) à [candidatures@drone-result.com](mailto:candidatures@drone-result.com), qu'on soit bien d'accord, les lettres de motivation sont devenues inutiles ;)